



SPOTLIGHT UNTERNEHMENSRESTRUKTURIERUNG

Sommerberfragung 2025

EINIGE ECKDATEN DER KURZBEFRAGUNG



Online-Befragung im **Zeitraum**
5. Juni bis 1. Juli 2025



Beteiligt haben sich **156**
Beraterinnen und Berater, die
meist in den Bereichen
Transformations-,
Restrukturierungs-, Sanierungs-
oder Insolvenzberatung tätig sind.

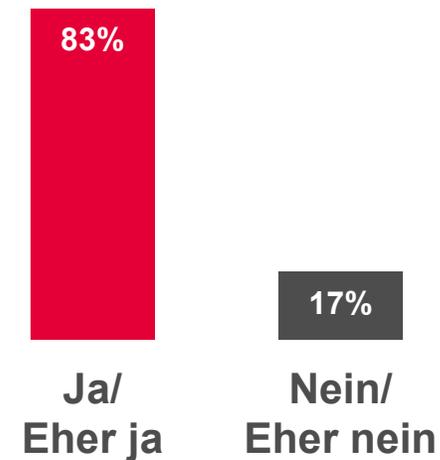
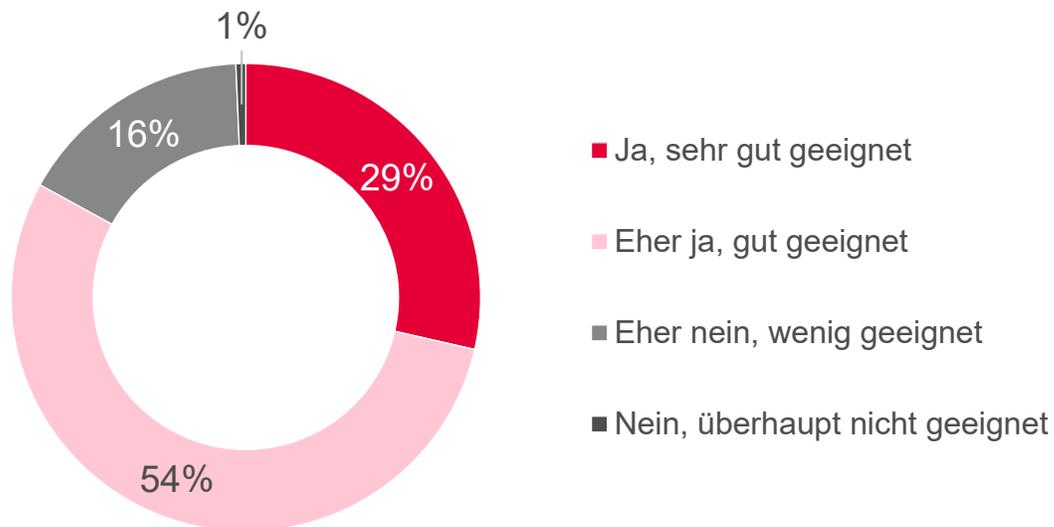


Aus Unternehmen mit einem
Jahresumsatz von:

- Über € 50 Mio. **9% (14)**
- € 10 Mio. bis 50 Mio. **27% (40)**
- € 1 Mio. bis 10 Mio. **30% (48)**
- € 250.000 und € 1 Mio. **19% (30)**
- Unter € 250.000 **15% (24)**

DIE FORTBESTEHENSPROGNOSE ÜBERZEUGT ALS INSTRUMENT ZUR RISIKOEINSCHÄTZUNG

Ist die Fortbestehensprognose ein geeignetes Instrument zur Einschätzung von Unternehmensrisiken in unsicheren Zeiten?

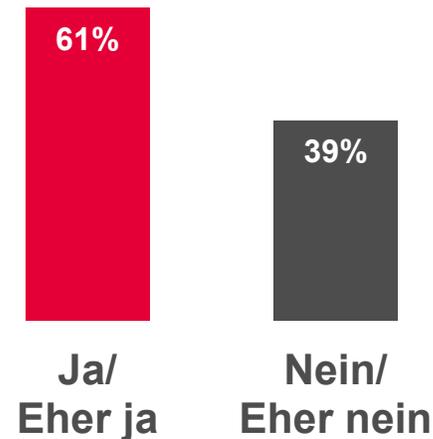
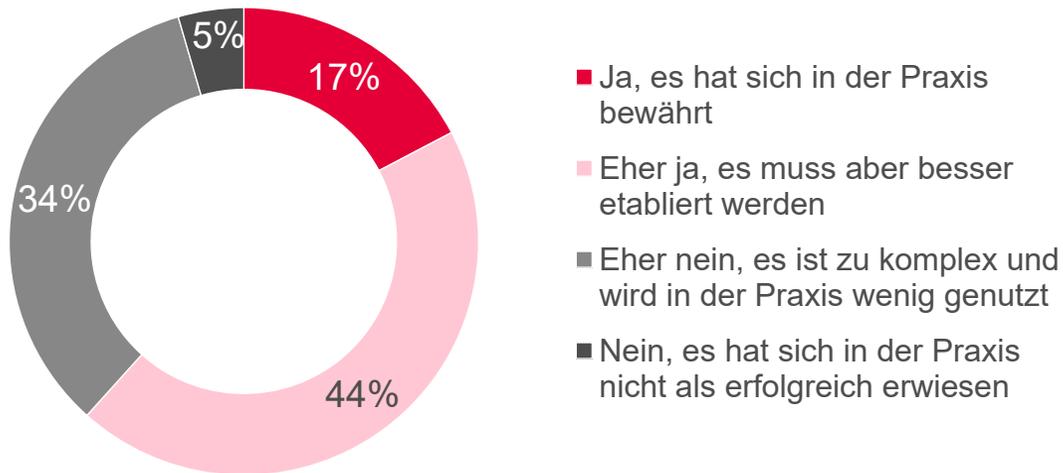


- **Große Beratungen:** Ja/ Eher ja - **79%** Nein/ Eher nein – **21%**
- **Mittelgroße Beratungen:** Ja/ Eher ja - **78%** Nein/ Eher nein – **22%**
- **Kleinere Beratungen:** Ja/ Eher ja - **92%** Nein/ Eher nein – **8%**

Größenklassen: Groß: über € 50 Mio.; Mittelgroß: € 1 bis ca. € 50 Mio.; Kleinere: unter € 1 Mio.

STARUG ALS SANIERUNGSMITTEL: MEHRHEIT BEWERTET ES POSITIV, ABER AUSBAUFÄHIG

Ist StaRUG (Unternehmensstabilisierungs- und -restrukturierungsgesetz) als Instrument zur Vermeidung von Insolvenzverfahren ein Erfolg?

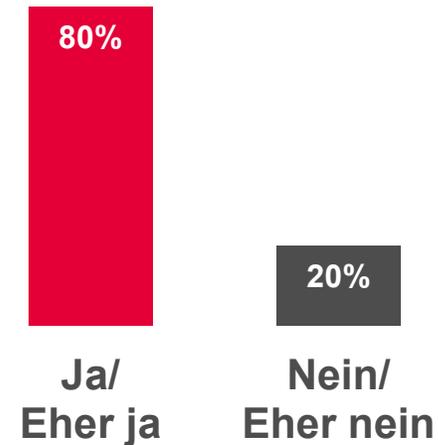
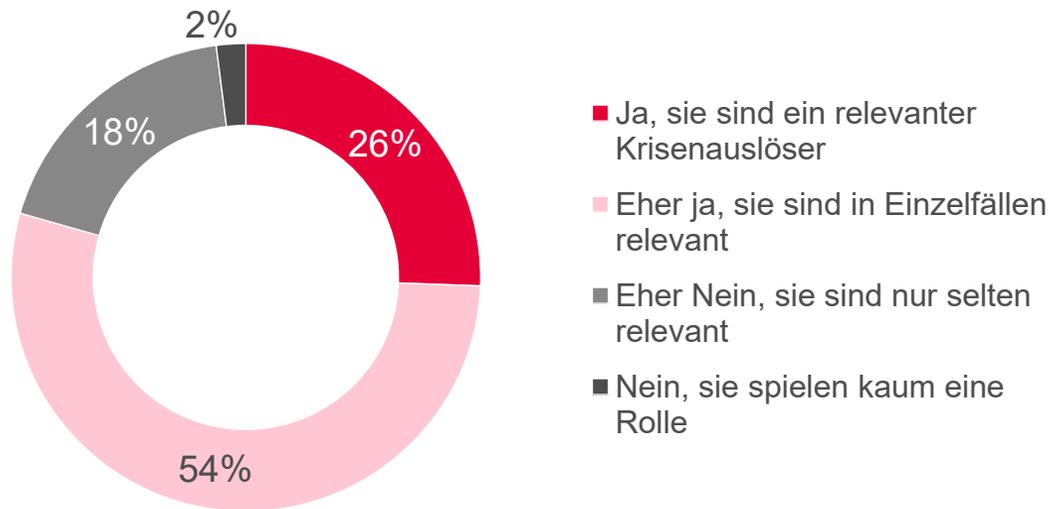


- **Große Beratungen:** Ja/ Eher ja - **85%** Nein/ Eher nein – **15%**
- **Mittelgroße Beratungen:** Ja/ Eher ja - **59%** Nein/ Eher nein – **41%**
- **Kleinere Beratungen:** Ja/ Eher ja - **59%** Nein/ Eher nein – **41%**

Größenklassen: Groß: über € 50 Mio.; Mittelgroß: € 1 bis ca. € 50 Mio.; Kleinere: unter € 1 Mio.

GESCHEITERTE NACHFOLGEN SIND HÄUFIGER GRUND FÜR UNTERNEHMENSKRISEN

Sind gescheiterte Nachfolgeregelungen ein maßgeblicher Grund für Unternehmenskrisen?

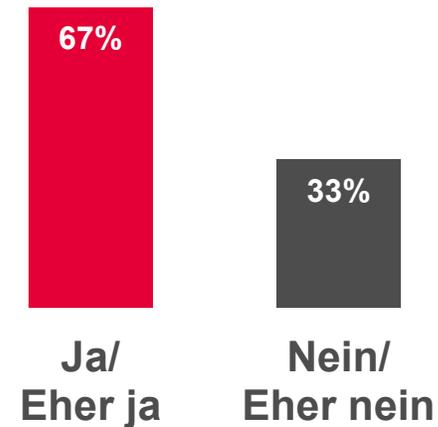
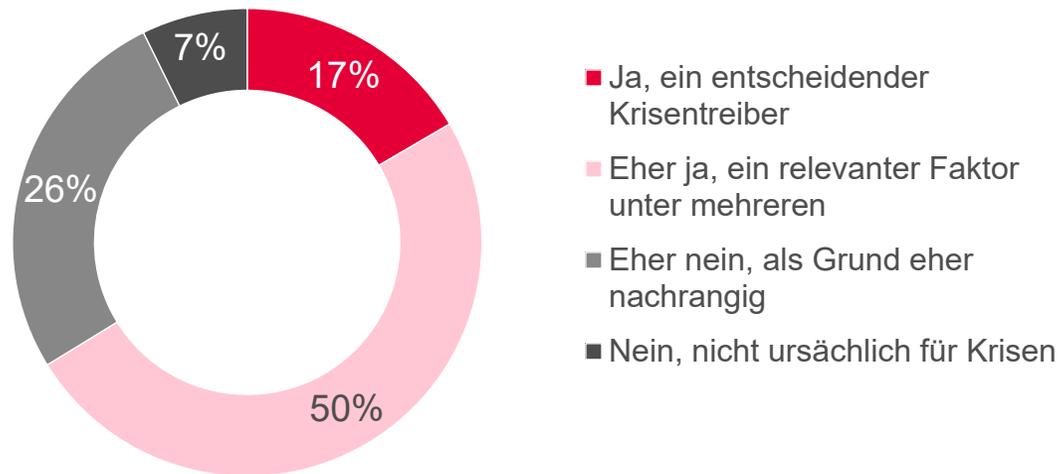


- **Große Beratungen:** Ja/ Eher ja - **79%** Nein/ Eher nein – **21%**
- **Mittelgroße Beratungen:** Ja/ Eher ja - **76%** Nein/ Eher nein – **24%**
- **Kleinere Beratungen:** Ja/ Eher ja - **85%** Nein/ Eher nein – **15%**

Größenklassen: Groß: über € 50 Mio.; Mittelgroß: € 1 bis ca. € 50 Mio.; Kleinere: unter € 1 Mio.

ZWEI DRITTEL SEHEN EINGESCHRÄNKTEN KREDITZUGANG ALS RELEVANTEN KRISENFAKTOR

Ist die restriktive Kreditvergabe durch Finanzierer ein maßgeblicher Grund für Unternehmenskrisen?

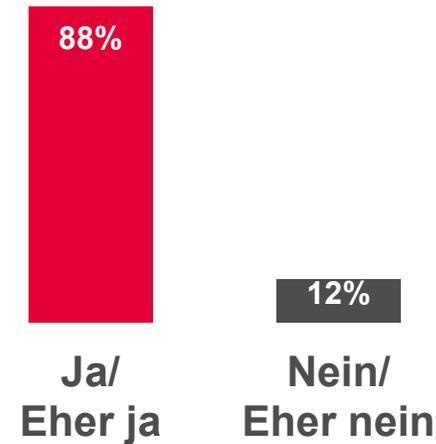
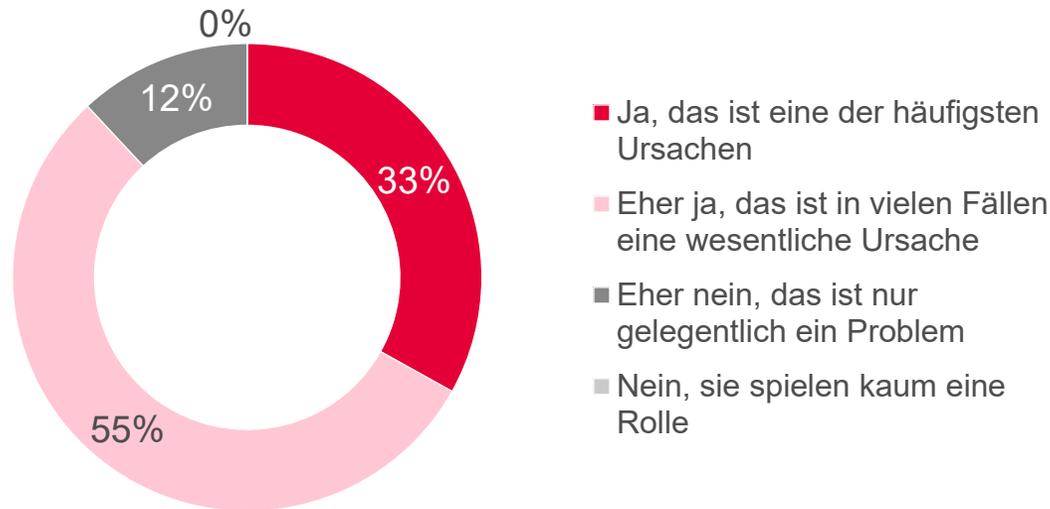


- **Große Beratungen:** Ja/ Eher ja - **71%** Nein/ Eher nein – **29%**
- **Mittelgroße Beratungen:** Ja/ Eher ja - **63%** Nein/ Eher nein – **37%**
- **Kleinere Beratungen:** Ja/ Eher ja - **71%** Nein/ Eher nein – **29%**

Größenklassen: Groß: über € 50 Mio.; Mittelgroß: € 1 bis ca. € 50 Mio.; Kleinere: unter € 1 Mio.

MANGELNDE VERÄNDERUNGSBEREITSCHAFT IST EIN HAUPTGRUND FÜR GESCHEITERTE RESTRUKTURIERUNGEN

Scheitern Restrukturierungen häufig an der mangelnden Veränderungsbereitschaft innerhalb des Unternehmens?



- **Große Beratungen:** Ja/ Eher ja - **86%** Nein/ Eher nein – **14%**
- **Mittelgroße Beratungen:** Ja/ Eher ja - **88%** Nein/ Eher nein – **12%**
- **Kleinere Beratungen:** Ja/ Eher ja - **88%** Nein/ Eher nein – **12%**

Größenklassen: Groß: über € 50 Mio.; Mittelgroß: € 1 bis ca. € 50 Mio.; Kleinere: unter € 1 Mio.